



LA LEY DEL APOYO

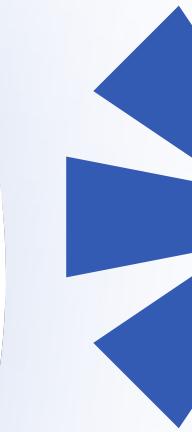
Las 21 Leyes Irrefutables del
Liderazgo.



PEM. Odilia Rodríguez

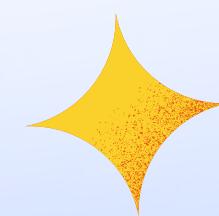


Antes de que alguien diga:
“Creo en tu visión”
primero debe decir:
“Confío en ti”





**“La gente apoya al
líder, luego la Visión.”**





Como líder pregúntate:

- *¿Las personas confían en mí?*
- *¿Me conocen antes de conocer mi visión?*



El líder encuentra el sueño y luego
a las personas.





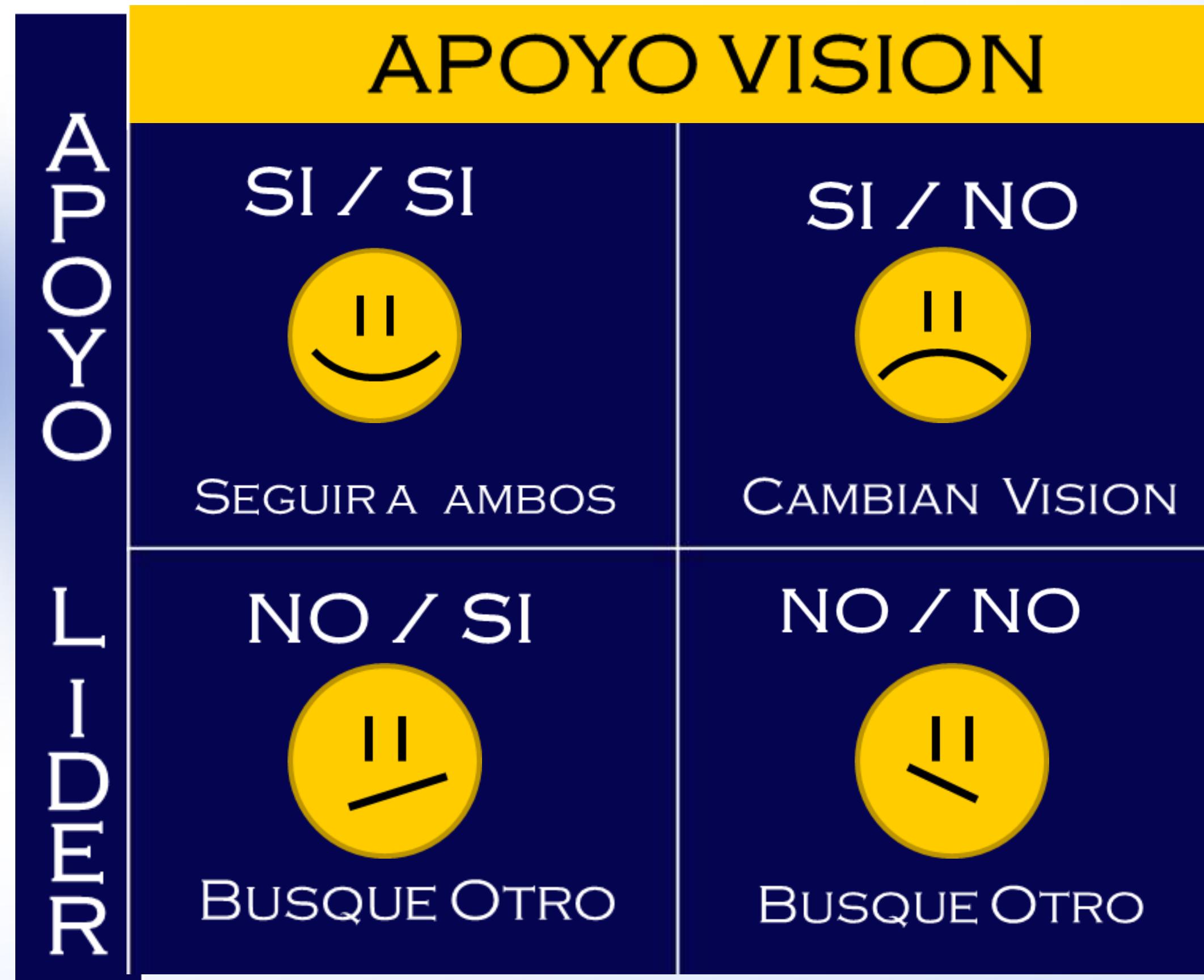
Las personas encuentran al líder y
luego al sueño.





¿PERO CÓMO REACCIONA LA GENTE ANTE EL LÍDER Y SU VISIÓN?







NEHEMÍAS Y EL PUEBLO

Nehemías 1-2; 4

◆ ¿QUÉ PASÓ?

- Nehemías lloró, oró y se comprometió con el problema.
- Mostró pasión, integridad y dependencia de Dios.
- El pueblo dijo:
- “Levantémonos y edifiquemos” (Nehemías 2:18).

Principio:

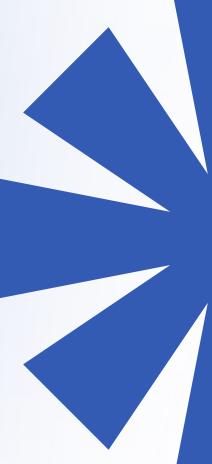
El pueblo no apoyó solo el proyecto del muro, apoyó primero a Nehemías.



“COMO LÍDER... USTED NO RECIBE MÉRITOS POR ESTAR EN LO CORRECTO.



•Su éxito se mide por su capacidad para llevar a la gente a donde tienen que ir **Esa es la realidad de la Ley del Apoyo”.**





**Aspectos a mejorar
para alcanzar esta
ley:**

Perdonar más rápidamente.

No ser egoístas.

Mejorar la comunicación.

Ser respetuosos.

***Ser amable, una buena relación,
inspirar confianza.***