



LA LEY DE LA CONEXIÓN

“Los líderes tocan un corazón antes de pedir una mano”

A. Recuerde ellos no pueden estar de acuerdo con usted hasta que se “conecten” con usted.

- ☐ ¿Se ha conectado consigo mismo?
- ☐ ¿Me gusta lo que miro en el espejo? ¿Creo que a otros les gusto?
- ☐ ¿Cómo uso mi Fortaleza para liderar a otros?
- ☐ ¿Qué tan bien me relaciono y comunico con los demás?
- ☐ ¿Cómo YO hablo al corazón de mi gente?

B. “Puedes perder la confianza de tus seguidores en una fracción de segundo si no escuchas su corazón y sus emociones”

- ☐ Pregúntate si esto te ha pasado antes – Recuerda la situación y la razón por las que perdiste la confianza.
- ☐ ¿Qué cambios necesitas hacer para hablar desde el corazón y al corazón de las personas?

- o ¿Cómo quisieras ser visto?

- o ¿Algún líder se ha conectado contigo alguna vez? Escribe los sentimientos, resultados, inspiración y motivación que sentiste.

- o ¿Tú haces preguntas acerca de sus vidas? ¿Qué los motiva, sus deseos y expectativas?

C. Un líder FALLA sino conoce a sus seguidores.

PREGUNTATE:

- a. ¿Cómo puedo aprender?

- b. ¿Cómo me puedo conectar?