



La ley de la conexión.

21 Leyes Irrefutables de Liderazgo.

“Los líderes tocan el corazón antes de pedir una mano.”

- Esto significa que un buen líder primero establece una relación de confianza, respeto y empatía con las personas antes de guiarlas o pedirles que actúen.



John Maxwell dice...

- *Usted sólo LOGRA influenciar a los otros hasta que genuinamente se interese por ellos.*

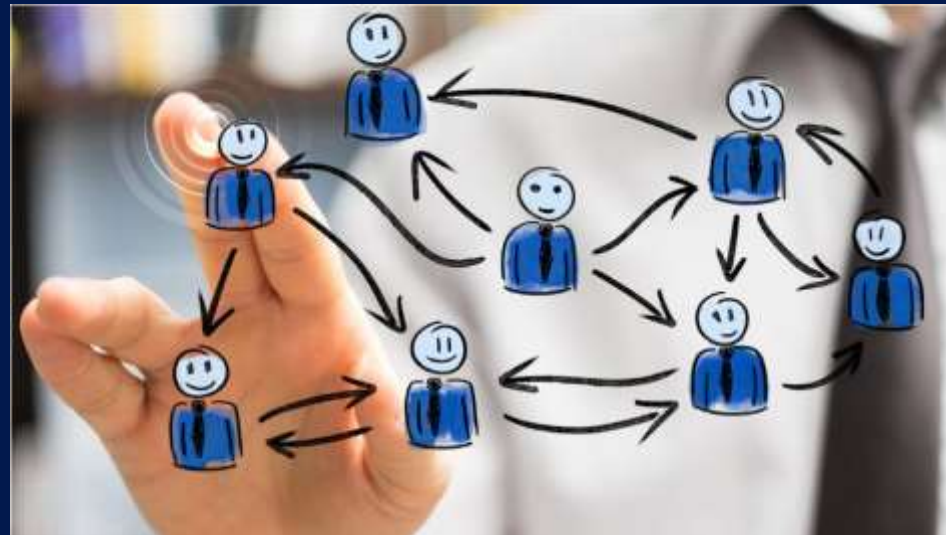


¿Qué enseña esta ley?

- Escucha antes de hablar.
- Se interesa por las necesidades de las personas.
- Demuestra empatía y respeto.
- Genera confianza.
- Construye relaciones sólidas antes de dirigir.

EL CORAZÓN ES PRIMERO

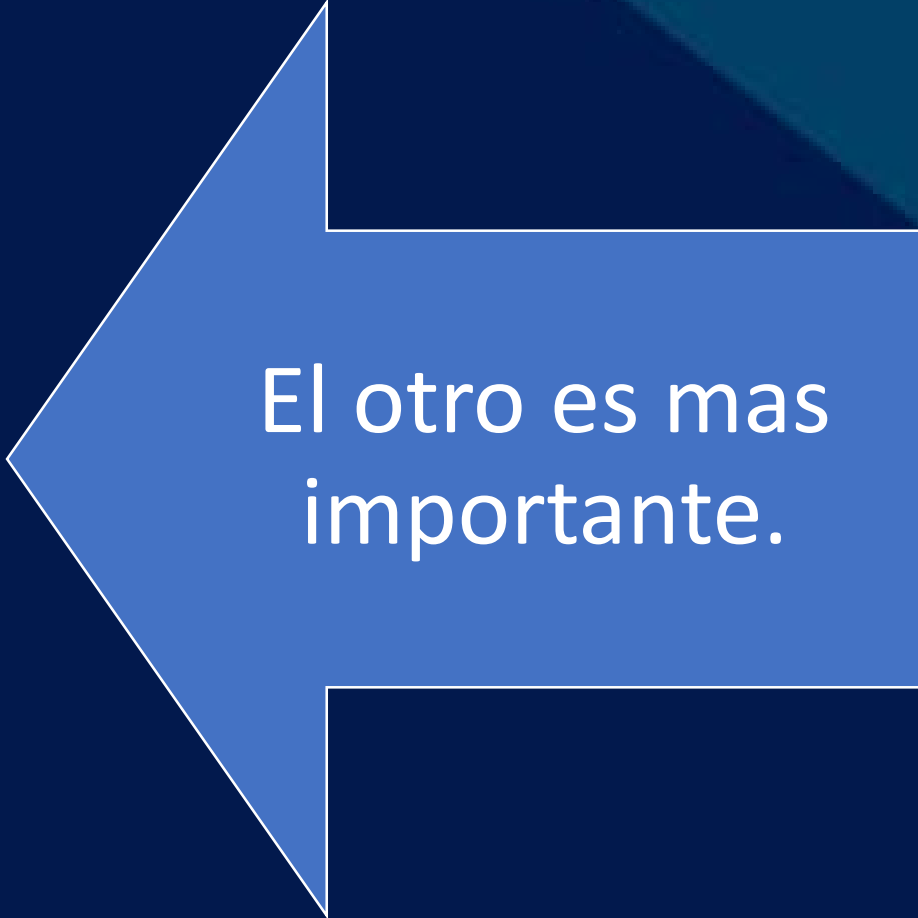
- Entre mas conexión haya con el corazón del individuo es más probable que los seguidores quieran participar con nosotros.



No se trata de ti, se trata de los demás.



Tú eres
importante
pero...



El otro es mas
importante.

Beneficios:

- Mejora la comunicación.
- Fortalece el trabajo en equipo.
- Aumenta la confianza y el compromiso.
- Reduce conflictos.
- Facilita que las personas acepten el liderazgo.

- Para dirigirse a usted mismo use su cabeza, y para dirigir a los demás use su corazón.

**Esta es la esencia de la ley de la
conexión.**